

Wir suchen Selbstständige Verkaufsberater Saatgut für verschiedene Regionen (m/w/d)



Selbstständige
Zeiteinteilung



Intensiver
Support



Hoher
Verdienst

Für Syngenta Seeds freiberuflich tätig zu sein bedeutet für ein innovatives und zukunftsfähiges Unternehmen zu arbeiten. Wir denken langfristig und arbeiten leidenschaftlich im Sinne unserer Partner.

Rollenbeschreibung:

Für Sie als **selbstständiger Verkaufsberater** stehen unsere Partner, die Landwirte, im Fokus. Bei Terminen vor Ort erzeugen Sie Nachfrage nach unseren Produkten und beraten Ihre Kunden mit der Unterstützung von digitalen Tools und Services. Sie unterstützen uns bei der erfolgreichen Umsetzung der jeweiligen Saatgut-Kampagne in Ihrer Region.

Die Tätigkeit umfasst folgende Aufgaben:

- Betreuung von Landwirten im eigenen Vertriebsgebiet
- Eigenständige Sortenpositionierung auf den Flächen der Landwirtebetriebe mit Syngenta Cropwise Service
- Abschlüsse von Saatgutgeschäften beim Landwirt
- Organisation und Durchführung von Veranstaltungen und Feldtagen
- Bearbeitung von Reklamationen beim Landwirt

Das bieten wir:



Sehr interessantes Vergütungssystem



Verschiedene Schulungsmöglichkeiten auf unserem Seeds Campus



Anteilige Kostenübernahme bei verkaufsunterstützenden Maßnahmen



Selbstständige Einteilung von Aktivitäten



IPpad als Schnittstelle ins Syngenta-Netzwerk



Werbemittel (Poster, Broschüren, Fahnen etc.) / Give aways



Offene Unternehmenskultur



Firmenevents



Konkurrenzfähiges Portfolio mit leistungsstarken Sorten



syngenta[®]

Let's go
and grow
together

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Mehr Infos und unter:

www.syngenta.de/unternehmen/karriere