



Innovation für
Ihr Wachstum

Die Deutsche Saatveredelung AG (DSV) ist ein international tätiges Unternehmen der Saatgutbranche mit mehr als 600 Mitarbeitern im In- und Ausland, Hauptsitz in Lippstadt und zahlreichen Regionalbüros, Zweigstellen und Saatgutstationen in ganz Deutschland. Die Tätigkeitsfelder reichen von der praktischen Pflanzenzüchtung landwirtschaftlicher Kulturpflanzen über deren Produktion bis hin zum Vertrieb des Saatguts.

Wir suchen für die Regionen **Ober- und Niederbayern** zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

Vertriebsberater (m/w/d) im Außendienst

Ihre Aufgaben:

Als Vertriebsberater (m/w/d) betreuen und begeistern Sie unsere Kunden in Ihrer Region von unseren Produkten mit dem Ziel einen höheren Umsatz mit hohen Margen zu generieren. Dazu gehören folgende Tätigkeiten:

- Pflege und Erweiterung des Marktes (Marktbeobachtung, Wettbewerb, Kundenpflege, Neukundengewinnung)
- Beratung der Kunden in Anbaufragen mit dem Ziel der Absatzförderung der Markenprogramme
- Preisgestaltung entsprechend der Vorgaben der Gebietsleiter und der Vertriebsleitung
- Übermittlung der richtigen Produkt- und Preisinformationen an den Kunden
- Ordnungsgemäße Aufnahme und Verfolgung von Reklamationen sowie Weitergabe der Ergebnisse in Zusammenarbeit mit dem Produktmanagement und dem Customer Service
- Erarbeitung und Durchführung von verkaufsfördernden Maßnahmen (z.B. Fachvorträge) im eigenen Gebiet
- Einschätzung des Absatzpotentials
- Anlage und Pflege von Demonstrationsversuchen im eigenen Gebiet und Durchführung von Feldtagen

Ihr Profil:

- Sie haben Ihr agrarwirtschaftliches oder vergleichbares Studium erfolgreich abgeschlossen oder verfügen über eine vergleichbare Ausbildung
- Sie bringen Fachkenntnisse über die landwirtschaftlichen Hauptkulturen sowie ein gutes Marktverständnis und Freude am Verkauf mit
- Dank Ihrer serviceorientierten Art halten Sie regelmäßigen Kontakt zu Ihren Kunden und erkennen den Bedarf der Landwirte und Händlern in den verschiedenen Handelsstufen
- Mit Ihrem Durchsetzungsvermögen und Ihrem Verhandlungsgeschick tragen Sie zur Umsatzsteigerung der DSV bei
- Sie besitzen ein sehr gutes sprachliches Ausdrucksvermögen in Deutsch und Englisch

Wir bieten:

- Ein spannendes Arbeitsumfeld mit viel Entwicklungspotenzial im Aufgabenbereich
- Eine abwechslungsreiche, selbstständige Tätigkeit mit dynamischen, multidisziplinären Teams
- Eine unternehmerische Firmenkultur mit einem guten Arbeitsklima
- Eine mittelständische Firmenstruktur mit kurzen Entscheidungswegen
- Einen zukunftssicheren Arbeitsplatz
- Flexible Arbeitszeiten
- Arbeiten in einem internationalen Umfeld
- Neutralen Firmenwagen, auch zur privaten Nutzung

Klingt das nach Ihrer nächsten Herausforderung? Dann bewerben Sie sich online unter www.dsv-saaten.de.
Bei Fragen freuen wir uns auf Ihren Anruf unter 02941 296 586.

Deutsche Saatveredelung AG
Johanna Peus

www.dsv-saaten.de