



**Innovation für  
Ihr Wachstum**

Die Deutsche Saatveredelung AG (DSV) ist ein international tätiges Unternehmen der Saatgutbranche mit mehr als 700 Mitarbeitern im In- und Ausland, Hauptsitz in Lippstadt und zahlreichen Regionalbüros, Zweigstellen und Saatzuchtstationen in ganz Deutschland. Die Tätigkeitsfelder reichen von der praktischen Pflanzenzüchtung landwirtschaftlicher Kulturpflanzen über deren Produktion bis hin zum Vertrieb des Saatguts.

**Wir suchen für die Region Weser-Elbe Dreieck und Lüneburger Heide zum nächstmöglichen Zeitpunkt in Vollzeit und in unbefristeter Anstellung einen**

## **Vertriebsberater (m/w/d) im Außendienst**

### **Ihre Aufgaben:**

Als Vertriebsberater (m/w/d) betreuen und begeistern Sie unsere Kunden vor Ort in Ihrer Region. Dazu gehören folgende Tätigkeiten:

- Umsatzverantwortliche und selbstständige Betreuung und Weiterentwicklung bestehender und neuer Kunden gehört ebenso zu Ihren Aufgaben wie die vertriebsorientierte Vortragstätigkeit
- Pflege und Erweiterung des Marktes (Marktbeobachtung, Wettbewerb, Kundenpflege, Neukundengewinnung)
- Beratung der Kunden in Anbaufragen mit dem Ziel der Absatzförderung der Markenprogramme
- Preisgestaltung entsprechend der Vorgaben der Gebietsleiter und der Vertriebsleitung
- Ordnungsgemäße Aufnahme und Verfolgung von Reklamationen sowie Weitergabe der Ergebnisse in Zusammenarbeit mit dem Produktmanagement und dem Kundenservice
- Einschätzung des Absatzpotentials
- Anlage und Pflege von Demonstrationsversuchen im eigenen Gebiet und Durchführung von Feldtagen

### **Ihr Profil:**

- Sie haben Ihr agrarwirtschaftliches oder vergleichbares Studium erfolgreich abgeschlossen oder verfügen über eine vergleichbare Ausbildung
- Gute Kenntnisse über die landwirtschaftlichen Hauptkulturen
- Sie bringen Fachkenntnisse über die landwirtschaftlichen Hauptkulturen sowie ein gutes Marktverständnis und Freude am Verkauf mit
- Dank Ihrer serviceorientierten Art halten Sie regelmäßigen Kontakt zu Ihren Kunden und erkennen den Bedarf der Landwirte und Händlern in den verschiedenen Handelsstufen
- Mit Ihrem Durchsetzungsvermögen und Ihrem Verhandlungsgeschick tragen Sie zum Erfolg der DSV bei

### **Wir bieten:**

- Ein spannendes Arbeitsumfeld mit viel Entwicklungspotenzial im Aufgabenbereich
- Eine abwechslungsreiche, selbstständige Tätigkeit mit dynamischen, multidisziplinären Teams
- Eine unternehmerische Firmenkultur mit einem guten Arbeitsklima
- Eine mittelständische Firmenstruktur mit kurzen Entscheidungswegen
- Einen zukunftssicheren Arbeitsplatz
- Flexible Arbeitszeiten
- Arbeiten in einem internationalen Umfeld
- Einen neutralen Firmenwagen, auch zur privaten Nutzung

Klingt das nach Ihrer nächsten Herausforderung? Dann bewerben Sie sich online unter [www.dsv-saaten.de](http://www.dsv-saaten.de). Bei Fragen freuen wir uns auf Ihren Anruf unter 02941 296 453.

**Deutsche Saatveredelung AG**  
Maren Schlotmann

[www.dsv-saaten.de](http://www.dsv-saaten.de)