



Weil Verlässlichkeit zählt.

Willkommen bei der **SAATEN-UNION**! Als internationaler Saatgut-Experte sind wir die Vertriebsgesellschaft unserer sieben familiengeprägten Pflanzenzüchter: Mit ihren innovativen Sorten bringen sie die Landwirtschaft entscheidend voran – und das seit über 100 Jahren. Bei der SAATEN-UNION arbeiten wir in Experten-Teams Hand in Hand zusammen – regional und weltweit.

Mit mehr als 800 hoch qualifizierten Köpfen blicken wir in die Zukunft der Landwirtschaft. Was uns motiviert, sind die einzigartigen Produkte und ein wertschätzendes Umfeld, in dem sich jeder entwickeln kann. Und unsere Saat geht auf; wir sind erfolgreich und wachsen. Sind Sie dabei?

Setzen Sie mit uns auf morgen und verstärken Sie unser Team ab sofort als

Vertriebsberater (m/w/d) im Außendienst für Nordrhein-Westfalen/Westfalen-Lippe

Hier geht Ihre Saat auf – Ihre Aufgaben:

- Sie setzen die Vertriebsziele der Region um – in Abstimmung mit Ihrem verantwortlichen Spartenleiter.
- Die professionelle Beratung unserer Kunden aus Agrarhandel, Beratungsinstitutionen und landwirtschaftlichen Betrieben steht im Mittelpunkt Ihrer Tätigkeiten.
- Sie betreuen unsere Kunden eigenverantwortlich und verlässlich und bauen Kundenpotenziale strategisch aus – dabei nutzen Sie unser CRM-System.
- Sie gewinnen Neukunden und begeistern sie für das vielfältige Produktportfolio der SAATEN-UNION.
- Voller Impulse und Ideen, entwickeln Sie die Vertriebs- und Kommunikationskanäle in Ihrer Region kontinuierlich weiter– in enger Zusammenarbeit mit den Kolleginnen und Kollegen aus Marketing, Kommunikation und dem Produktmanagement.
- Sie organisieren Feldtage und präsentieren unser Sorten-Portfolio auf Veranstaltungen.

Das ist Ihr Nährboden – Ihre Qualifikationen:

- Sie haben ein abgeschlossenes Studium der Agrarwissenschaften, Schwerpunkt idealerweise Pflanzenbau oder eine abgeschlossene Berufsausbildung im landwirtschaftlichen Bereich.
- Idealerweise bringen Sie 1 bis 3 Jahre Berufserfahrung in einer vergleichbaren Position mit.
- Ihre pflanzenbaulichen Kenntnisse sind fundiert.
- Es ist Ihre gesamte Persönlichkeit, die Sie als Vertriebler gern einbringen: Empathie genauso wie Entscheidungsstärke, Verhandlungsgeschick wie Verlässlichkeit im täglichen Handeln.
- Ihr Deutsch ist sehr gut in Wort und Schrift; mit MS Office und Datenbanken kennen Sie sich aus.
- Sie lieben es, bei den Kunden vor Ort und auf dem Feld zu sein.

Lernen Sie uns näher kennen – die SAATEN-UNION als Ihr Arbeitgeber

Freuen Sie sich auf einen attraktiven Dienstwagen, der Ihnen auch privat zur Verfügung steht und auf die Möglichkeit zum Jobradleasing. Und wenn Sie zu uns in die Zentrale kommen, erwarten Sie offene Türen: Zugewandte Kollegen und Kolleginnen, die sich auf Sie freuen. Dazu kommt das angenehme Ambiente im Grünen. Es ist eine Umgebung zum Wohlfühlen und Wachsen. Bei uns bleiben die Menschen gern im Unternehmen. Warum? Wir bieten Ihnen eine langfristige Perspektive mit einem leistungsgerechten Gehalt. Wir fördern Ihre Gesundheit und sorgen mit 30 Tagen Urlaub und flexiblen Arbeitszeiten im Homeoffice für eine gute Work-Life-Balance.

Den Zusammenhalt und unser wertschätzendes Miteinander fördern wir durch regelmäßige Events für die Kolleginnen und Kollegen.

Sie sind eine eigenverantwortlich handelnde Persönlichkeit, überzeugend und motiviert? Dann bewerben Sie sich jetzt bei uns.

Ihre Bewerbung senden Sie bitte an: bewerbungen@saaten-union.de. Geben Sie bitte auch Ihre Gehaltsvorstellung und den frühestmöglichen Eintrittstermin an. Senden Sie Anschreiben, Lebenslauf und Zeugnisse in einer PDF.

Ihre Fragen: Ihr Ansprechpartner Henry Rattay antwortet Ihnen gerne unter 0511 72666-161.

Wir wachsen weiter. Gerne mit Ihnen!