

Wir suchen



Selbstständige Verkaufsberater Saatgut (m/w/d) für verschiedene Regionen

 Selbstständige Zeiteinteilung  Intensiver Support  Hoher Verdienst

Für Syngenta Seeds freiberuflich tätig zu sein bedeutet für ein innovatives und zukunftsfähiges Unternehmen zu arbeiten. Wir denken langfristig und arbeiten leidenschaftlich im Sinne unserer Partner.










Rollenbeschreibung:

Für Sie als **selbstständiger Verkaufsberater** stehen unsere Partner, die Landwirte, im Fokus. Bei Terminen vor Ort erzeugen Sie Nachfrage nach unseren Produkten und beraten Ihre Kunden mit der Unterstützung von digitalen Tools und Services. Sie unterstützen uns bei der erfolgreichen Umsetzung der jeweiligen Saatgut-Kampagne in Ihrer Region.

Die Tätigkeit umfasst folgende Aufgaben:

- Betreuung von Landwirten im eigenen Vertriebsgebiet
- Eigenständige Sortenpositionierung auf den Flächen der Landwirtsbetriebe mit Syngenta Cropwise Service
- Abschlüsse von Saatgutgeschäften beim Landwirt
- Organisation und Durchführung von Veranstaltungen und Feldtagen
- Bearbeitung von Reklamationen beim Landwirt

Das bieten wir:

-  Sehr interessantes Vergütungssystem
-  Verschiedene Schulungsmöglichkeiten auf unserem Seeds Campus
-  Anteilige Kostenübernahme bei verkaufsunterstützenden Maßnahmen
-  Selbstständige Einteilung von Aktivitäten
-  iPad als Schnittstelle ins Syngenta-Netzwerk
-  Werbemittel (Poster, Broschüren, Fahnen etc.) / Give aways
-  Offene Unternehmenskultur
-  Firmenevents
-  Konkurrenzfähiges Portfolio mit leistungsstarken Sorten



Let's go
and grow
together

Haben wir Ihr Interesse geweckt?
Mehr Infos und Bewerbung über den QR-Code oder unter:
www.syngenta.de/unternehmen/karriere