

Wir stellen ein



Verkaufsberater (m/w/d)



Home-Office



Unbefristet



Vollzeit

Für Syngenta Seeds tätig zu sein bedeutet in einem **leidenschaftlichen Team** mit **attraktiven Benefits** und **interessanten Karrieremöglichkeiten** zu arbeiten.

Rollenbeschreibung:

Als **Verkaufsberater** stehen unsere Partner, **die Landwirte**, im Fokus. Bei Terminen vor Ort erzeugen Sie Nachfrage nach unseren Produkten und beraten Ihre Kunden mit der Unterstützung von digitalen Tools und Services. Sie sind in Ihrer Region für die Umsetzung der jeweiligen Saatgut-Kampagne und die Erreichung der festgelegten Verkaufsziele verantwortlich.

Wir suchen Mitarbeiter für folgende Gebiete: **Bayern** (Nord sowie Mitte), **Niedersachsen** Nord, **NRW** Münsterland sowie Rheinland

Die Tätigkeit umfasst folgende Aufgaben:

- Betreuung von Landwirten im eigenen Verkaufsgebiet
- Eigenständige Sortenpositionierung auf den Flächen der Landwirtsbetriebe mit Syngenta Cropwise Service
- Verantwortung für Abschlüsse von Saatgutgeschäften beim Landwirt
- Organisation und Durchführung von Veranstaltungen und Feldtagen
- Bearbeitung von Reklamationen beim Landwirt

Das bieten wir:



Attraktives Gehaltspaket (inkl. Weihnachtsgeld/Umsatzprämie)



Vertrauensarbeitszeit 38,5h



Betriebsarzt



30 Tage Urlaub



Umfangreiche Einarbeitungsphase



Parkplatz



Firmenwagen auch zur privaten Nutzung



Offene Unternehmenskultur, Dynamisches Team



Firmenhandy



Betriebliche Altersvorsorge (inkl. AG-Zuschuss und VWL)



Karrieremöglichkeiten innerhalb eines internat. Unternehmens



Firmenevents



Gruppenunfallversicherung 24h



Homeoffice inkl. Ausstattung



Mitarbeiter-
rabatte



Überdurchschnittlich hohe Sozialleistungen



Employee Assistance Program -
Psychosoziale Beratung und Unterstützung

syngenta[®]

**# Let's go
and grow
together**

Mehr Infos und Bewerbung über den QR-Code oder unter:
www.syngenta.de/unternehmen/karriere